



**АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО
«СТИВИДОРНАЯ КОМПАНИЯ «АВАЧА»
(АО «СК «Авача»)**

ул. Мишенная, д.131, г. Петропавловск-Камчатский, 683016
тел./факс: 8 (415 2) 468-783, e-mail: avacha@seroglazka.com
ОГРН 1154101004881 ИНН КПП 4101172902/410101001

Приложение №1 к приказу № 13/1 от 10.07.2026 г.

УТВЕРЖДАЮ
И.о. генерального директора
АО «СК «Авача»
Фёдоров А.В.



**ТАРИФНО-СБЫТОВАЯ ПОЛИТИКА
АО «Стивидорная компания «Авача»
на услуги, оказываемые в 2026 году**

1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1.1. Назначение документа

Настоящая Тарифно-сбытовая политика определяет порядок формирования, применения и изменения тарифов на стивидорные услуги, оказываемые Акционерным обществом «Стивидорная компания «Авача» (далее — АО «СК «Авача»), а также устанавливает единые принципы продвижения услуг, взаимодействия с клиентами и увеличения объемов реализации.

Настоящая Тарифная политика вводится в действие с 13 июля 2026 года и применяется при заключении и исполнении договоров на оказание услуг АО «СК «Авача».

Положения настоящего документа являются обязательными для структурных подразделений Терминала при расчете стоимости оказываемых услуг.

1.2. Цели тарифной политики

Основными целями настоящей Тарифной политики являются:

- обеспечение прозрачности и единообразия применяемых тарифов;
- формирование экономически обоснованной стоимости услуг;
- обеспечение конкурентоспособности среди стивидорных компаний Камчатского края;
- сохранение существующих и привлечение новых грузопотоков;
- повышение эффективности использования двух порталных кранов «Кондор»;
- обеспечение устойчивого финансового положения предприятия;
- повышение качества обслуживания клиентов;
- развитие долгосрочных партнерских отношений с контрагентами;
- адаптация к сезонным и рыночным колебаниям;

- развитие долгосрочных партнёрских отношений с судовладельцами и рыбопромышленными предприятиями;
- реализация эффективной тарифно-сбытовой политики, направленной на расширение клиентской базы и увеличение объемов оказываемых услуг.

1.3. Область применения

Настоящая Тарифная политика распространяется на все стивидорные услуги, оказываемые АО «СК «Авача» в рамках осуществляемой деятельности.

АО «СК «Авача» осуществляет:

- выгрузку/погрузку контейнеров;
- выгрузку/погрузку генеральных грузов, техники;

Для выполнения погрузочно-разгрузочных работ АО «СК «Авача» использует два порталных крана «Кондор».

1.4. Виды деятельности, не осуществляемые Терминалом

Настоящая Тарифная политика не содержит тарифов на виды деятельности, фактически не осуществляемые АО «СК «Авача».

АО «СК «Авача» не оказывает услуги, связанные с:

- выгрузкой/погрузкой нефти, нефтепродуктов, наливных, навалочных и сыпучих грузов;
- выгрузкой/погрузкой угля;

2. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ ТАРИФООБРАЗОВАНИЯ

2.1. Общие принципы

Тарифы АО «СК «Авача» формируются исходя из следующих принципов:

- возмещение экономически обоснованных затрат;
- получение прибыли, необходимой для развития предприятия;
- обеспечение конкурентоспособности;
- гибкость ценовой политики;
- стимулирование увеличения объемов грузооборота;
- сохранение стабильных долгосрочных отношений с клиентами.

2.2. Факторы, учитываемые при установлении тарифов

При определении уровня тарифов учитываются:

- структура производственных затрат;
- стоимость энергоресурсов;
- уровень оплаты труда;
- стоимость ремонта и содержания оборудования;
- расходы на содержание кранового пути;
- инфляционные процессы;
- рыночная конъюнктура, включая сравнительный анализ тарифов на услуги в портах Дальневосточного бассейна;
- объем и регулярность грузопотоков;
- особенности технологического процесса обработки грузов.

2.3. Индексация тарифов

Тарифы 2026 года сформированы на основании тарифов, действовавших в 2025 году, с учетом накопленного роста затрат и инфляционных процессов. При формировании настоящей редакции применен коэффициент индексации 1,10.

В дальнейшем индексация может осуществляться на основании:

- изменения структуры затрат предприятия;
- изменения налогового законодательства;
- изменения рыночной ситуации;
- решений руководства АО СК «Авача»;
- официальных показателей инфляции.

2.4. Сбытовая политика

2.4.1. Общие положения

Сбытовая политика является составной частью общей стратегии развития АО «СК «Авача» и определяет основные принципы, методы и инструменты продвижения услуг, взаимодействия с клиентами и увеличения объемов реализации.

Сбытовая политика направлена на:

- формирование стабильного портфеля заказов;
- максимальное использование производственных мощностей, включая два порталных крана «Кондор»;
- привлечение новых грузопотоков в условиях каботажного сообщения Камчатского края;
- укрепление репутации АО «СК «Авача» как надежного стивидорного оператора;

2.4.2. Целевые сегменты рынка

Приоритетными группами клиентов являются:

- судовладельцы и операторы судов, осуществляющие перевозки генеральных, контейнерных грузов в каботажном сообщении;
- рыбопромышленные предприятия, осуществляющие вылов и переработку водных биоресурсов в Камчатском крае и сопредельных акваториях;
- грузовладельцы и грузоотправители, осуществляющие внутрирегиональные и межрегиональные поставки продовольственных и непродовольственных товаров;
- экспедиторские компании, оказывающие комплексные логистические услуги;
- предприятия, занимающиеся импортом и экспортом продукции через морские ворота Камчатского края;
- владельцы автотехники и плавсредств, нуждающиеся в услугах погрузки, выгрузки.

2.4.3. Инструменты продвижения услуг

- Персональные продажи;
- Информационная открытость;

2.4.4. Условия взаимодействия с клиентами

- Индивидуальный подход к каждому заказчику с учетом специфики его грузов и технологических требований.
- Гибкость в согласовании условий договоров, включая возможность применения скидок и индивидуальных ставок в соответствии с разделом 4 настоящей Тарифной политики.

- Обеспечение достоверной и своевременной информации о статусе обработки грузов, сроках готовности.
- Конфиденциальность коммерческой информации и сохранение коммерческой тайны клиентов.
- Соблюдение баланса интересов: стремление к взаимовыгодному сотрудничеству, при котором обеспечивается рентабельность АО «СК «Авача» и удовлетворение потребностей клиентов.

2.4.5. Коммерческие условия и логистика продаж

Коммерческие предложения разрабатываются на основании действующих тарифов. Договорная работа ведётся по типовым формам. Все тарифы действуют на дату заключения договора.

2.4.6. Мониторинг и анализ продаж

Для оценки эффективности сбытовой политики АО «СК «Авача» осуществляет постоянный мониторинг следующих показателей:

- динамика грузооборота в разрезе видов грузов и клиентов;
- рентабельность по каждой услуге и группе клиентов;
- количество новых клиентов и уровень удержания существующих;
- выполнение плановых показателей по выручке и прибыли.

2.4.7. Ответственность за реализацию сбытовой политики

Общее руководство реализацией сбытовой политики осуществляет Генеральный директор АО «СК «Авача».

Сотрудники, ответственные за сбыт, несут персональную ответственность за соблюдение настоящей Тарифной политики, корректное применение тарифов и скидок, а также за качество обслуживания клиентов.

3. ПОРЯДОК ПРИМЕНЕНИЯ ТАРИФОВ

3.1. Все тарифы, предусмотренные настоящей Тарифной политикой, применяются без учета налога на добавленную стоимость, если иное не предусмотрено законодательством Российской Федерации.

НДС начисляется дополнительно по ставке, действующей на дату оказания услуг.

3.2. Основанием для начисления платы являются:

- заключенные договоры;
- заявки клиентов;
- коносаменты;
- грузовые манифесты;
- приемо-сдаточные акты;
- акты выполненных работ;
- иные документы, подтверждающие оказание услуг.

3.3. В случае выполнения работ, не предусмотренных настоящей Тарифной политикой, стоимость определяется по соглашению сторон.

4. СИСТЕМА СКИДОК

С целью сохранения и привлечения грузопотоков АО «СК «Авача» вправе предоставлять скидки.

Размер скидки определяется индивидуально.

4.1. Скидки могут предоставляться:

- за гарантированный объем грузооборота;
- за долгосрочное сотрудничество;
- за регулярность судозаходов;

4.2. Максимальный размер скидки определяется решением Генерального директора АО «СК Авача».

Предоставление скидки оформляется дополнительным соглашением к договору либо отдельным распорядительным документом.

4.3. Предоставление скидок является одним из инструментов сбытовой политики АО «СК «Авача» и осуществляется на условиях, в рамках лимитов, установленных Генеральным директором.

5. ТАРИФЫ НА ОБРАБОТКУ ЛИНЕЙНЫХ И КАБОТАЖНЫХ ГРУЗОВ И КОНТЕЙНЕРОВ

5.1. Общие положения

Тарифы настоящего раздела применяются при выгрузки/погрузки контейнеров и генеральных грузов, перевозимыми в каботажном сообщении с использованием портальных кранов «Кондор».

В стоимость выгрузки/погрузки включаются технологические операции, предусмотренные действующими производственными процессами АО «СК «Авача».

5.2. Операции, включенные в стоимость выгрузки/погрузки

Если иное не предусмотрено договором, в стоимость перевалки входят:

- выгрузка груза из судна;
- погрузка груза в судно;
- оформление документов, подтверждающих оказание услуг.

5.3. Контейнерные и генеральные грузы

5.3.1 Под генеральными грузами понимаются грузы, перевозимые отдельными грузовыми местами, включая тарно-штучные грузы, паллетированные грузы, оборудование, металлоконструкции, лесоматериалы, продукцию в упаковке и иные аналогичные грузы.

5.3.2 АО «СК «Авача» осуществляет обработку:

- универсальных контейнеров;
- рефрижераторных контейнеров;
- контейнеров с генеральными грузами;
- контейнеров, перевозимых в каботажном сообщении.

Обработка специализированных контейнеров производится по отдельному согласованию.

Таблица 1. Тарифы на обработку линейных и каботажных генеральных грузов и контейнеров

НАИМЕНОВАНИЕ ГРУЗА, ВИД РАБОТ, УСЛУГ	Ед. изм.	Тарифы на услуги, руб. без НДС
Выгрузка/погрузка портальным краном генерального груза по весу (1 тн < 3,0 м3)	м ³	434,43
Выгрузка/погрузка портальным краном генерального груза по объему (1 тн > 3,0 м3)	тн	434,43
Выгрузка/погрузка портальным краном техники весом до 2 тн	шт	1 663,93
Выгрузка/погрузка портальным краном техники весом от 2,01 до 5 тн	шт	1 877,05
Выгрузка/погрузка портальным краном техники весом свыше 5,01 тн	тн	942,62
Выгрузка/погрузка 20' грузевого DC контейнера портальным краном	шт	5 010,00
Выгрузка/погрузка 20' грузевого RF контейнера портальным краном	шт	4360,00
Выгрузка/погрузка 20' порожнего DC/RF контейнера портальным краном	шт	1 610,00
Выгрузка/погрузка 40' грузевого DC контейнера портальным краном	шт	8 230,00
Выгрузка/погрузка 40' грузевого RF контейнера портальным краном	шт	7 160,00
Выгрузка/погрузка 40' порожнего DC/RF контейнера портальным краном	шт	1 610,00

Согласованные сторонами ставки устанавливаются договором с учетом объема перевозок, регулярности судозаходов и особенностей технологического процесса.

5.4. Определение массы груза

Основанием для определения массы являются:

- коносаменты;
- грузовые манифесты;
- товарно-транспортные накладные;
- транспортные накладные;
- упаковочные листы;
- сертификаты веса;
- результаты контрольного взвешивания.

При наличии расхождений АО «СК «Авача» вправе определить массу груза путем контрольного взвешивания.

Расходы по взвешиванию несет сторона, по инициативе которой проводилась проверка, если иное не предусмотрено договором.

5.5. Тяжеловесные грузы

К тяжеловесным относятся грузы массой одного места свыше 35 тонн.

При обработке таких грузов могут применяться повышающие коэффициенты в зависимости от:

- массы грузового места;
- необходимости привлечения специализированной техники;
- особенностей схемы строповки;
- дополнительных требований по безопасности.

При выполнении работ с тяжеловесным грузом стоимость услуг может увеличиваться до 100 процентов от базового тарифа.

5.6. Длинномерные грузы

Длинномерными считаются грузы длиной свыше 15 метров.

При выполнении работ с длинномерными грузами стоимость услуг может увеличиваться до 50 процентов от базового тарифа.

5.7. Негабаритные грузы

Стоимость обработки негабаритных грузов определяется индивидуально исходя из:

- габаритов груза;
- массы;
- количества перегрузочных операций;
- необходимости разработки схем крепления;
- использования специализированной техники;
- дополнительных трудозатрат.

6. ПОРЯДОК РАСЧЕТОВ

6.1. Оплата услуг АО «СК «Авача» производится на основании:

- счетов;
- счетов-фактур;
- актов оказанных услуг;
- универсальных передаточных документов;
- иных документов, предусмотренных законодательством Российской Федерации.

6.2. Оплата осуществляется:

- в порядке предварительной оплаты;
- по факту оказания услуг;
- в ином порядке, предусмотренным договором.

Сроки оплаты определяются условиями заключенных договоров.

6.3. В случае просрочки оплаты АО «СК «Авача» вправе:

- приостановить оказание услуг;
- отказать в предоставлении скидок;
- потребовать уплаты неустойки, предусмотренной договором;
- взыскать задолженность в установленном законом порядке.

7. ПРАВИЛА ПРИМЕНЕНИЯ ТАРИФОВ

7.1. Тарифы настоящей Тарифной политики являются базовыми.

7.2. В случаях возникновения обстоятельств непреодолимой силы АО «СК «Авача»» освобождается от ответственности в пределах, установленных действующим законодательством Российской Федерации.

8. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

Настоящая Тарифная политика вводится в действие с 13 июля 2026 года на основании приказа Генерального директора АО «СК «Авача».

С момента введения в действие настоящей редакции все ранее действовавшие тарифные документы АО «СК «Авача» по соответствующим видам услуг утрачивают силу.

Изменения и дополнения к настоящей Тарифной политике утверждаются приказом Генерального директора АО «СК «Авача».

Настоящий документ предназначен для практического применения при заключении договоров на оказание услуг по обработке контейнерных и генеральных грузов.